

INFORT.Управление

Система управления конкурентоспособностью предприятия торговли

**Базовые модули системы
для лиц, принимающих решения
на предприятиях микро-, малого и среднего бизнеса**



Краткий обзор

Система управления конкурентоспособностью предприятия торговли

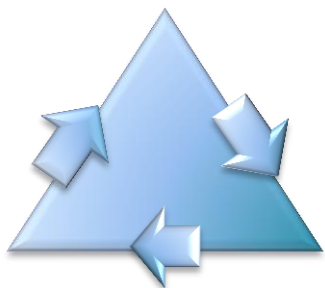
INFORT.Управление

**Мы создаём для вас информацию.****© INFORT Group, 1990-2024**

INFORT.Управление

Структура системы

INFORT.Технологии



Принципы, модели, методы и алгоритмы решения управленческих задач.

INFORT.Консалтинг

1. Документационное обеспечение;
2. Выполнение расчётов и консультирование;
3. Разработка программного обеспечения.

INFORT.Инструменты

Мы создаём для **лиц, принимающих решения (ЛПР)**, **приборную панель управления**, – набор форм, сводных таблиц и диаграмм, содержащих плано-аналитическую информацию, которая формируется на основе стандартной отчётности предприятия.



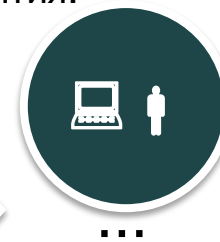
Учётная система предприятия



Стандартные отчёты



Microsoft Excel, Access



ЛПР

INFORT.Управление

Правила управления

- **Приборная панель управления** содержит информацию, которая позволяет ЛПР выбирать оптимальный путь движения к цели.
- Чтобы успешно двигаться к цели, необходимо соблюдать **правила управления**, которые должны быть объединены общей **идеей**.

В основе системы **INFORT.Управление** лежат:

- **идея управления** бизнесом
«**Экономичность** → **Эффективность** → **Конкурентоспособность**»,
которая задаёт способ достижения цели;
- **концепция последовательного управления продвижением** и **FMSP-модель управления** «**Финансы** → **Маркетинг** → **Продажи** → **Закупки**»,
которая определяет порядок решения управленческих задач.

© **INFORT Group, 1990-2024**

Более 600 корпоративных клиентов, более 40 000 подготовленных предпринимателей, управленцев и специалистов

INFORT.Ассортимент

Структурный анализ продаж товаров и планирование оптимального состава и структуры ассортимента

Ежемесячно, на основе статистики продаж товаров, в разрезе торговых точек.



INFORT.Запасы

Оценка и прогнозирование уровня обеспеченности продаж товаров запасами и расчёт оптимального объёма заказа

Еженедельно (ежедневно) в разрезе торговых точек.

INFORT.Цены

А. Базовое ценообразование – расчёт оптимальных базовых наценок и цен:

- на товары-индикаторы продаж;
- новые товары;
- товары определённых категорий.

По мере необходимости, на основе данных конкурентного анализа территории продаж.

В. Динамическое ценообразование:

1. корректировка базовых наценок и цен;
2. расчёт товарных скидок и/или премии для стимулирования торгового персонала.

Ежемесячно, на основе результатов планирования ассортимента.

С. Анализ покупок и планирование объёмных скидок.

Еженедельно и по мере необходимости на основе данных покупок (чеков / счетов).

Базовые модули системы

INFORT.Управление

INFORT.Продажи

Оперативное планирование и контроль продаж на основе факторной П-модели управления

в разрезе торговых точек

- А. Еженедельная и ежемесячная оценка значений показателей-факторов продаж;
- В. Ежемесячное планирование целевых значений показателей-факторов продаж.

INFORT.Зарплата

Система (денежной) мотивации персонала

на основе системы показателей эффективности труда (KPI) работников предприятия – целевых показателей, применяемых в модулях системы.

INFORT.Управление

- *Мы решаем стандартные задачи управления предприятием торговли нестандартными способами, предлагая уникальные технологии анализа и планирования оптимальной структуры ассортимента и цен, показателей эффективности продаж и объёмов закупок, финансового планирования коммерческих и маркетинговых проектов, оценки состояния и рисков бизнеса, организации и мотивации персонала.*
- Для подготовки оптимальных решений управленческих задач мы выполняем расчёты на основе стандартной отчётности предприятия и предоставляем ЛПР результаты в виде *оптимальных планов* и сопутствующей аналитики в формате файлов Excel (Access) и текстовых документов.
- Решение задач предполагает наше *консультационное сопровождение* в объёме, зависящем от сложности решаемой задачи и потребностей ЛПР в наших консультациях.
- **Уважаемый руководитель**, если Вы заинтересованы в наиболее эффективном решении указанных выше задач, то мы проведём для Вас презентацию системы **INFORT.Управление** дистанционно, по Skype, в ходе которой подробно представим возможности модулей системы.

Мы уверены, что наши разработки и услуги принесут пользу Вашему бизнесу.

Мы создаём для вас информацию.

© INFORT Group, 1990-2024