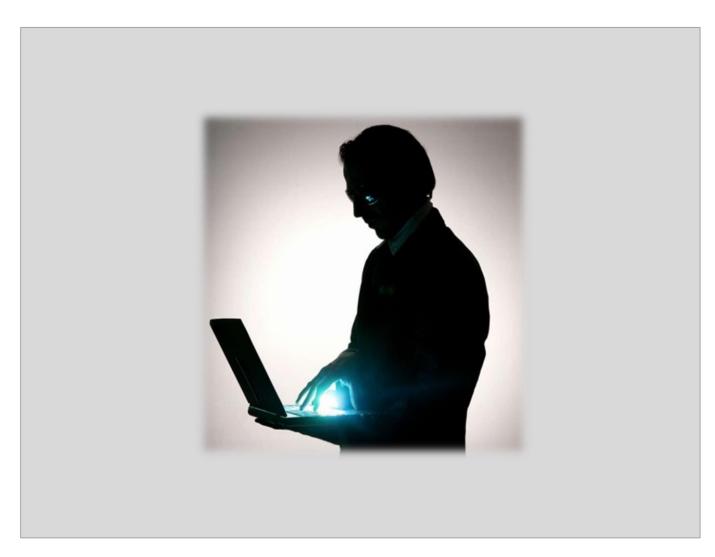


# Технологии и системы управления бизнесом $\frac{c \cdot 1990 \, r}{}$

Мы создаём для вас информацию.

www.infort-group.ru; mail@infort-group.ru; t.me/infort\_group



Степанов Вадим Григорьевич

# **O Shadow IT**



Более 600 корпоративных клиентов, более 40 000 подготовленных предпринимателей, управленцев и специалистов

www.infort-group.ru; mail@infort-group.ru; t.me/infort\_group

#### Степанов Вадим Григорьевич

кандидат экономических наук, доцент Директор по R&D, руководитель проектов **INFORT Group** Эксперт Единого центра предпринимательства Санкт-Петербурга svg@infort-group.ru

#### O Shadow IT

Shadow IT – это теневые информационные технологии (и соответствующие программные и технические инструменты их реализации), используемые работниками и рабочими группами организации помимо технологий и инструментов, которые централизованно применяются в корпоративной информационной системе (КИС) и образуют её Ядро (Kernel).

Начнём с устройств. Работники могут использовать свои собственные устройства — носители информации, телефоны, компьютеры — для более эффективного (по их мнению) решения различных задач в течение рабочего дня. И если использование работниками собственных телефонов в рабочих целях, как правило, не вызывает вопросов у руководства организации, то использование накопителей или, тем более, ноутбуков может вызывать естественные вопросы, связанные с безопасностью корпоративных данных и технических средств.

Работник может принести в организацию на флэшке вирусы или установить на своём компьютере небезопасные программы, которые при подключении к корпоративной сети получат несанкционированный доступ к конфиденциальной информации. Даже использование собственного телефона в рабочих целях ключевым работником организации может нести определённые риски. Если такой работник, например, хранит контакты клиентов, то потеря телефона или уход работника к конкуренту, может обойтись организации очень дорого. В процессе своей работы с различными организациями, мы неоднократно сталкивались с подобными ситуациями.

В то же время, многие организации поощряют использование работниками собственных устройств. Такой подход называется *Принеси своё собственное устройство* (Bring your own device, BYOD), *телефон* (... phone, BYOP), *персональный компьютер* (... personal computer, BYOPC). Целью ВYO... является повышение эффективности рабочих процессов за счёт экономии ресурсов организации и обеспечения своим работникам, часто, более привычных и удобных для них способов решения поставленных задач. При этом, вполне понятно, что такой подход предполагает соответствующую организацию труда и контроль использования работниками собственных девайсов.

\*\*\*

А теперь, – о *Shadow IT*, применяемых для решения задач управления. Работники используют *Shadow-технологии и инструменты* для более эффективного (по их мнению) решения задач планирования и контроля (учёта и анализа), организации и мотивации труда. При этом, они могут пользоваться уже готовыми программами или разработать их самостоятельно.

В данном случае обратим внимание, что слово «помимо» в определении *Shadow IT* означает, как «в дополнение», так и «в обход» («в замену») установленному в организации программному обеспечению.

К примеру, очевидным *Shadow IT-дополнением Ядра КИС* являются офисные приложения и программные средства коммуникаций: текстовые редакторы, табличные процессоры, приложения для разработки презентаций, почтовые программы, мессенджеры и пр. Потому, что даже в случае самых продвинутых КИС, реализованный в них подобный функционал, по определению, будет гораздо скромнее и менее удобен в использовании по сравнению со специализированными приложениями данных категорий.

Как правило, *Ядро КИС* представляет собой единый программный комплекс, который приобретается у сторонней организации или разрабатывается собственными ИТ-специалистами. Программные модули *Ядра КИС* предназначены для решения наиболее важных для организации задач, к которым относятся, в первую очередь, *задачи учёта*. Гораздо в меньшем объёме и не во всех КИС



Более 600 корпоративных клиентов, более 40 000 подготовленных предпринимателей, управленцев и специалистов

www.infort-group.ru; mail@infort-group.ru; t.me/infort\_group

реализуются модули *анализа* (оценки, прогнозирования, оптимизации) и планирования различных аспектов работы организации.

Это объясняется тем, что в отличие от задач учёта, которые носят, как правило, обязательный для организации характер, и методы их решения стандартизированы, задачи анализа и планирования специфичны для каждой организации, а методы их решения достаточно разнообразны. Поэтому, во многих случаях, разработчики программного обеспечения считают нецелесообразным реализацию таких задач в рамках Ядра КИС.

Тогда, вполне естественно, что большинство задач анализа и планирования реализуются в организациях как *Shadow IT-дополнения Ядра КИС*, с использованием наиболее оптимальных для этих целей программных инструментов (см. [38]).

В то же время, широкое применение персоналом *Shadow IT-дополнений* и, тем более, *Shadow IT-замен* в обход имеющихся модулей *Ядра КИС* говорит об определённых недостатках в реализации *Ядра*. К примеру, если работникам приходится часто самим разрабатывать табличные формы и выполнять расчёты в Excel или Calc, решая локальные задачи, которые, по идее, должны быть реализованы в рамках *Ядра КИС*, то, в этом случае, заметно снижается *производительность труда*. Работники тратят время не на выполнение своих функциональных обязанностей, а на разработку инструментов, позволяющих им эти обязанности выполнять. Кроме того, как уже было сказано выше, могут нарушаться *требования безопасности* при работе с помощью *Shadow-приложений* с данными, которые представляют собой коммерческую тайну.

\*\*\*

Рассмотрим ситуации с использованием *Shadow IT* на предприятиях торговли на примере системы **INFORT.Управление**, © **INFORT Group**, **1990-2025**. Модули системы, на начальном этапе их применения на предприятии, в целом, могут восприниматься как *Shadow IT-дополнения Ядра КИС*, предназначенные для решения задач анализа и планирования продвижения, организации и мотивации труда. В дальнейшем модули системы **INFORT.Управление**, как правило, становятся важными элементами *Ядра КИС* предприятия торговли. Но, это происходит только в том случае, если руководитель предприятия принимает заложенную в основу системы **INFORT.Управление** идею *экономичности*  $\rightarrow$  *эффективности*  $\rightarrow$  *конкурентоспособности бизнеса* и соответствующие принципы управления, реализованные в её модулях (см. [38]).

Мы часто сталкиваемся с необходимостью использования *Shadow IT* при решении задачи управления запасами. Потому, что стандартные модули автозаказа в большинстве КИС имеют три заметных недостатка:

- 1. неверные способы задания параметров управления запасами (уровня страхового запаса, точки заказа и пр.), которые, в результате, требуют периодической перенастройки системы автозаказа ввиду изменения тех или иных условий закупок и продаж. А, так как такие перенастройки в случае широкого ассортимента товаров связаны с большими трудозатратами, то их выполняют далеко не все и не всегда;
- 2. *неэффективные алгоритмы прогнозирования объёмов продаж*. Расчёты прогнозов осуществляются на основе формул, которые изначально плохо реагируют на изменения спроса, и, поэтому, требуют применения сложных процедур корректировки получаемых результатов;
- 3. главное *отсутствие связи с модулем планирования состава и структуры ассортимента*. Это объясняется, собственно, отсутствием такого модуля в составе *Ядра КИС*. Как правило, стандартные модули позволяют выполнить анализ продаж товаров с применением известных методов ABC, XYZ, или их вариаций. Но, алгоритм перехода от анализа к планированию состава и структуры ассортимента, в КИС отсутствует.

Соответственно, на предприятиях торговли мы внедряем:

- Shadow IT-дополнение **INFORT.Accopтимент** для ежемесячного структурного анализа продаж товаров и планирования оптимального состава и структуры ассортимента, как единого и неделимого процесса управления ассортиментом, и
- Shadow IT-замену **INFORT.Запасы** для оперативного автозаказа товаров с учётом результатов планирования ассортимента статусов товаров, которые позволяют автоматически определить целе-



Более 600 корпоративных клиентов, более 40 000 подготовленных предпринимателей, управленцев и специалистов

www.infort-group.ru; mail@infort-group.ru; t.me/infort\_group

сообразность заказа тех или иных товаров, и задать оптимальные параметры управления для заказываемых товаров.

См. [12], [40], [41].

Иногда различие между Shadow IT-дополнением и Shadow IT-заменой определить достаточно сложно, потому, что если на предприятии вообще не решается та или иная задача (хотя соответствующий модуль в Ядре КИС имеется), то и заменять нечего. К примеру, нам ничего не приходится заменять в случае решения задачи управления продажами: в КИС включаются Shadow IT-дополнения INFORT.Продажи и INFORT.Покупки и скидки, которых в такой реализации, на основе управления факторами продаж, просто нет ни в одной КИС.

При решении задач ценообразования, система управления **INFORT.Цены** выступает, скорее, в качестве *Shadow IT-замены*, нежели *Shadow IT-дополнения*, потому, что предполагает тесную взаимосвязь с системой управления **INFORT.Accopтимент** для реализации алгоритмов *базового* и *динамического ценообразования*. Поэтому, чаще всего, приходится заменять, а не дополнять имеющийся в КИС модуль ценообразования, который существует сам по себе, решая задачу установления цен параллельно задаче управления ассортиментом.

Скорее, *Shadow IT-дополнением*, нежели *Shadow IT-заменой* является система мотивации персонала **INFORT.Зарплата**. Модуль **INFORT.Зарплата** дополняет стандартные модули учёта кадров и заработной платы *Ядра КИС*. Модуль тесно связан с модулями **INFORT.Ассортимент**, **INFORT.Продажи** и **INFORT.Запасы**, так как направлен на стимулирование эффективного решения задач управления продвижением (ассортиментом, продажами, запасами) в комплексе.

Очевидным *Shadow IT-дополнением Ядра КИС* является и система управления финансами продвижения **INFORT.Финансы**. Модули системы реализуют такие задачи, как:

- 1) оценка потенциала и планирование входа на территорию продаж;
- 2) оценка рентабельности и оптимизация коммерческих проектов;
- 3) оптимальное бюджетирование коммерческих и маркетинговых проектов;
- 4) контроль финансового состояния и рисков бизнеса,

которые не решаются в рамках стандартных КИС, ориентированных на предприятия малого и среднего бизнеса (МСБ).

\*\*\*

Умные руководители организаций используют подход, который, по аналогии с применением работниками собственных устройств, называется *Принеси свою собственную технологию* (Bring your own technology, BYOT). Такие руководители организуют и контролируют использование персоналом *Shadow - технологий и инструментов управления*, и своевременно, их внедряют. Таким образом, они постоянно повышают эффективность *Ядра КИС* и расширяют круг решаемых задач управления.

При этом, совершенно необязательно использовать для реализации *Shadow IT* те же программные инструменты разработки, которые использовались для создания стандартных модулей *Ядра КИС*. Например, мы часто сталкиваемся с ситуациями, когда руководители предприятий, КИС которых построены на основе 1С или отраслевых программ, стремятся реализовать те или иные наши технологии анализа и планирования именно с использованием инструментария этих программных комплексов.

Однако, эти инструменты заточены на работу, в первую очередь, с учётными данными. В их основе лежит *технология OLTP* (Online Transaction Processing), которая обеспечивает наиболее оптимальную обработку именно учётных данных посредством транзакций в режиме реального времени. В основе же систем анализа и планирования лежит *технология OLAP* (Online Analytical Processing), обеспечивающая наиболее оптимальную аналитическую обработку больших многомерных массивов данных в реальном времени (см. [38]).

Следовательно, даже на предприятиях МСБ использование инструментария учётных систем для анализа и планирования работы предприятия также неэффективно, как и применение аналитических инструментов для ведения полноценного учёта.



## Технологии и системы управления бизнесом $\frac{c \cdot 1990 \, r}{}$

Более 600 корпоративных клиентов, более 40 000 подготовленных предпринимателей, управленцев и специалистов

www.infort-group.ru; mail@infort-group.ru; t.me/infort\_group

Эффективные Shadow – технологии управления требуют своего своевременного внедрения с применением для их реализации оптимальных инструментов – если руководитель организации будет придерживаться этого принципа, то он получит эффективную КИС с оптимальным сочетанием полноценного Ядра с Shadow IT.



## Технологии и системы управления бизнесом $\frac{c \cdot 1990 \, r}{}$

Более 600 корпоративных клиентов, более 40 000 подготовленных предпринимателей, управленцев и специалистов

www.infort-group.ru; mail@infort-group.ru; t.me/infort\_group

#### Список литературы

#### Статьи на сайте INFORT Group

- 1. **INFORT Group Технологии и системы управления бизнесом** [Электронный ресурс].
  - URL: http://www.infort-group.ru.
- 2. Степанов В. Г. О концепции последовательного управления продвижением. [Электронный ресурс], 2018. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group Sequential management.pdf.
- 3. Степанов В. Г. О принципах и системе управления ассортиментом предприятия торговли. [Электронный ресурс], 2019. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT\_Group\_Assortment.pdf">http://www.infort-group.ru/books/INFORT\_Group\_Assortment.pdf</a>.
- 4. Степанов В. Г. Управление конкурентоспособностью предприятия торговли. [Электронный ресурс], 2020. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group Efficiency.pdf.
- 5. Степанов В. Г. Об эффективности маркетинговых исследований. [Электронный ресурс], 2020. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group Researches.pdf.
- 6. Степанов В. Г. О некоторых факторах, влияющих на производительность труда в торговле. [Электронный ресурс], 2020. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group PersonalSales.pdf.
- 7. Степанов В. Г. Пятый элемент как фактор конкурентоспособности предприятия торговли на рынке. [Электронный ресурс], 2020. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group 5thElement.pdf.
- 8. Степанов В. Г. О структуризации персонала, как факторе роста производительности труда и конкурентоспособности предприятия на рынке. [Электронный ресурс], 2020.

   URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group StaffStructure.pdf.
- 9. Степанов В. Г. О кадровых проблемах предприятий и бродячих специалистах. [Электронный ресурс], 2020. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group StaffingProblems.pdf.
- 10. Степанов В. Г. О системе управления и клубе джентльменов. [Электронный ресурс], 2020. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group MS&GentlemansClub.pdf.
- 11. Степанов В. Г. О телефонном маркетинге и CRM-системах. [Электронный ресурс], 2020. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT\_Group\_TelemarketingCRM.pdf">http://www.infort-group.ru/books/INFORT\_Group\_TelemarketingCRM.pdf</a>.
- 12. Степанов В. Г. Об управлении товарными запасами. [Электронный ресурс], 2022. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group Storekeeping.pdf.
- 13. Степанов В. Г. О торговле и торгашах. [Электронный ресурс], 2022. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group About trading.pdf.
- 14. Степанов В. Г., Степанова Т. В. О книгах. [Электронный ресурс], 2022. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT\_Group\_AboutBooks.pdf.
- 15. Степанов В. Г. О деталях ценообразования. [Электронный ресурс], 2022. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutPricing.pdf.
- 16. Степанов В. Г. Об управлении и формах власти в малом бизнесе. [Электронный ресурс], 2022. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutManagament.pdf.
- 17. Степанов В. Г. О технологиях управления. [Электронный ресурс], 2022. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutTechnology.pdf.
- 18. Степанов В. Г. Детали ценообразования: об эластичности и стабильности. [Электронный pecypc], 2022. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutPricing Elasticity.pdf.
- 19. Степанов В. Г. О технологии выбора стратегии поведения продавца на рынке. [Электронный ресурс], 2022. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutStrategies.pdf.
- 20. Степанов В. Г. О ∆-модели управления. [Электронный ресурс], 2022. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutDModel.pdf.
- 21. Степанов В. Г., Степанова Т. В. INFORT.Консалтинг: технологии рационального управления бизнесом в коммерции и маркетинге. [Электронный ресурс], 2022.
  - URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group Consulting.pdf.
- 22. Степанов В. Г. Об энергии бизнеса. [Электронный ресурс], 2022. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutDModel.pdf.
- 23. Степанов В. Г. Об аксиомах управления бизнесом. [Электронный ресурс], 2022. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutManagamentAxioms.pdf.

# INFORT Group

### **Технологии и системы управления бизнесом** с 1990 г.

Более 600 корпоративных клиентов, более 40 000 подготовленных предпринимателей, управленцев и специалистов

www.infort-group.ru; mail@infort-group.ru; t.me/infort\_group

- 24. Степанов В. Г. О моделях мотивации персонала. [Электронный ресурс], 2022. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutMotivationModels.pdf.
- 25. Степанов В. Г. О ∆-моделях управления производительностью труда. [Электронный ресурс], 2022. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutDModelsEfficiency.pdf.
- 26. Степанов В. Г. О технологиях управления и «пятом элементе». [Электронный ресурс], 2022. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutTechnology&5thElement.pdf.
- 27. Степанов В. Г. О коэффициенте валовой рентабельности запасов. [Электронный ресурс], 2022. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutRs.pdf.
- 28. Степанов В. Г. О менеджериальной теории фирмы и П-модели управления. [Электронный ресурс], 2022. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutP-model.pdf.
- 29. Степанов В. Г. О контроле. [Электронный ресурс], 2022. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutControl.pdf.
- 30. Степанов В. Г. О деталях развития бизнеса. [Электронный ресурс], 2022. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutBusinessDevelopment.pdf.
- 31. Степанов В. Г. О моделях достижения результата. [Электронный ресурс], 2022. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutHTR ITHR.pdf.
- 32. Степанов В. Г. О драйверах предприятия и бренда. [Электронный ресурс], 2022. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutDrivers.pdf.
- 33. Степанов В. Г. О потребностях и производительности труда. [Электронный ресурс], 2022. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutNeeds.pdf.
- 34. Степанов В. Г. О позиционировании. [Электронный ресурс], 2022. URL: http://infort-group.ru/books/INFORT Group AboutPositioning.pdf.
- 35. Степанов В. Г. Об информационной культуре. [Электронный ресурс], 2023. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutInformationCulture.pdf.
- 36. Степанов В. Г. Об управлении и наблюдении. [Электронный ресурс], 2023. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutManagement&Supervision.pdf.
- 37. Степанов В. Г. Об оптимальном ценообразовании. [Электронный ресурс], 2023. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutOptimalPricing.pdf.
- 38. Степанов В. Г. О приборной панели управления бизнесом. [Электронный ресурс], 2023. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutTheBusinessManagementDashboard.pdf.
- 39. Степанов В. Г. О формах и методах продаж. [Электронный ресурс], 2023. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutFormsAndMethodsOfSales.pdf.
- 40. Степанов В. Г. О закупках. [Электронный ресурс], 2023. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutPurchases.pdf.
- 41. Степанов В. Г. О категорийном менеджменте. [Электронный ресурс], 2023.

   URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutCategoryManagement.pdf.
- 42. Степанов В. Г. О матрицах. [Электронный ресурс], 2023. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutMatrices.pdf.
- 43. Степанов В. Г. О методах продвижения. [Электронный ресурс], 2023. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutPromotion.pdf.
- 44. Степанов В. Г. О маркетинговых исследованиях и экспертных оценках. [Электронный ресурс], 2023. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutMResearchesAndExpertScores.pdf.
- 45. Степанов В. Г. Об идеологии и технологиях. [Электронный ресурс], 2023. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutIdeologyAndTechnology.pdf.
- 46. Степанов В. Г. О правом пути развития бизнеса. [Электронный ресурс], 2023. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT\_Group\_AboutTheRightWay.pdf.
- 47. Степанов В. Г. О параллельном и последовательном управлении. [Электронный ресурс], 2024. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutParallel&SerialManagement.pdf.
- 48. Степанов В. Г. О допродажах. [Электронный ресурс], 2024. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutAdditionalSales.pdf.



Более 600 корпоративных клиентов, более 40 000 подготовленных предпринимателей, управленцев и специалистов

www.infort-group.ru; mail@infort-group.ru; t.me/infort\_group

- 49. Степанов В. Г. О моделях управления продвижением (образовательных) услуг. [Электронный ресурс], 2024.
  - URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutServicePromotionManagementModels.pdf.
- 50. Степанов В. Г. О производительности труда рабочих групп и эффекте Рингельмана. [Электронный ресурс], 2024.
  - URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutTheProductivityOfWorkGroups.pdf.
- 51. Степанов В. Г. О стратегии продвижения и «мёртвой петле». [Электронный ресурс], 2024. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutPromotionStrategy&DoomLoop.pdf.
- 52. Степанов В. Г. Об исполнительской дисциплине и эксперименте Милгрэма. [Электронный ресурс], 2024. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutDiscipline&MilgramExperiment.pdf.
- 53. Степанов В. Г. О подчинении и саморегуляции. [Электронный ресурс], 2024. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutSubmission&SelfRegulation.pdf.
- 54. Степанов В. Г. Об интересах и конформности. [Электронный ресурс], 2024. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutInterests&Conformity.pdf.
- 55. Степанов В. Г. О принятии решений и групповом мышлении. [Электронный ресурс], 2024. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutDecision-making&Groupthink.pdf.
- 56. Степанов В. Г. Об ассортименте и одном эффекте. [Электронный ресурс], 2024. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutAssortment&OneEffect.pdf.
- 57. Степанов В. Г. О «движении вверх» и терпении. [Электронный ресурс], 2024. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutMovingUp&Patience.pdf.
- 58. Степанов В. Г. Степанова Т. В. **INFORT.Acconтимент+**: краткий обзор. [Электронный ресурс], 2024. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT.AssortmentPlus review.pdf">http://www.infort-group.ru/books/INFORT.AssortmentPlus review.pdf</a>.
- 59. Степанов В. Г. О динамическом ценообразовании. [Электронный ресурс], 2024. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT\_Group\_AboutDynamicPricing.pdf">http://www.infort-group.ru/books/INFORT\_Group\_AboutDynamicPricing.pdf</a>.
- 60. Степанов В. Г. Об одном наблюдении. [Электронный ресурс], 2024. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutOneObservation.pdf.
- 61. Степанов В. Г. О внедрении. [Электронный ресурс], 2024.

   URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutImplementation.pdf.
- 62. Степанов В. Г. Об эффектах и методах влияния. [Электронный ресурс], 2025. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutEffects&MethodsOfInfluence.pdf.
- 63. Степанов В. Г. О психологическом тестировании, исследованиях и Исследователях. [Электронный ресурс], 2025.— URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutPsychologicalTestingResearch&Researchers.pdf.
- 64. Степанов В. Г. Об организационной структуре. [Электронный ресурс], 2025. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutTheOrganizationalStructure.pdf.
- 65. Степанов В. Г. О некоторых проблемах управления. [Электронный ресурс], 2025. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutSomeManagementProblems.pdf.
- 66. Степанов В. Г. О формулах. [Электронный ресурс], 2025. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group AboutFormulas.pdf.
- 67. Степанов В. Г. О словах. [Электронный ресурс], 2025. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/INFORT">http://www.infort-group.ru/books/INFORT</a> Group AboutWords.pdf.

#### Учебная литература на сайте INFORT Group

- 68. Степанов В. Г. Степанова Т. В. Информационные технологии управления: профессиональная работа в Microsoft Word. [Электронный ресурс], 2017.
  - URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group Word.pdf.
- 69. Степанов В. Г. Степанова Т. В. Бизнес-анализ на компьютере: профессиональные вычисления в Microsoft Excel. [Электронный ресурс], 2017.
  - URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group Excel.pdf.
- 70. Степанов В. Г. Степанова Т. В. Основы бизнес-анализа на компьютере. [Электронный ресурс], 2024. URL: http://www.infort-group.ru/books/INFORT Group BusinessAnalysis.pdf.



Более 600 корпоративных клиентов, более 40 000 подготовленных предпринимателей, управленцев и специалистов

www.infort-group.ru; mail@infort-group.ru; t.me/infort\_group

#### Программы для тестирования на сайте INFORT Group

- 71. **INFORT.Персонал: тест Струпа**, Microsoft Excel. [Электронный ресурс], 2024.
  - URL: http://www.infort-group.ru/programs/INFORT.STAFF StroopTest.xlsm.
- 72. **INFORT.Персонал: тест умственного развития**, Microsoft Excel. [Электронный ресурс], 2024. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/programs/INFORT.STAFF">http://www.infort-group.ru/programs/INFORT.STAFF</a> MDT.xlsm.
- 73. **INFORT.Персонал: интегральная оценка уровня организации и мотивации труда**, Microsoft Excel. [Электронный ресурс], 2024. URL: http://www.infort-group.ru/programs/INFORT.STAFF O&M-analysis.xlsm.
- 74. **INFORT.Персонал: социометрический EmBI-анализ рабочих групп**, Microsoft Excel. [Электронный ресурс], 2024. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/programs/INFORT.STAFF">http://www.infort-group.ru/programs/INFORT.STAFF</a> EmBI.xlsm.
- 75. **INFORT.Персонал: оценка WHE-стиля управления рабочей группой**, Microsoft Excel. [Электронный ресурс], 2024. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/programs/INFORT.STAFF">http://www.infort-group.ru/programs/INFORT.STAFF</a> WHE-Style.xlsm.
- 76. INFORT.Персонал: психогеометрический тест диагностики личности Сьюзен Деллингер, Microsoft Excel. [Электронный ресурс], 2024.
  - URL: http://www.infort-group.ru/programs/INFORT.STAFF DellingerTest.xlsm.
- 77. **INFORT.Персонал: тест «Как развивается Ваше предприятие?»**, Microsoft Excel. [Электронный ресурс], 2024. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/programs/INFORT.STAFF\_EDTest.xlsx">http://www.infort-group.ru/programs/INFORT.STAFF\_EDTest.xlsx</a>.

#### Монографии INFORT Group

- 78. Степанов В. Г. Информационные технологии управления продажами и маркетингом. // Издательство LAP LAMBERT Academic Publishing, AV Academikerverlag GmbH&Co. KG, Saarbruken, Deutschland, 2013. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/LAP">http://www.infort-group.ru/books/LAP</a> Publics 1.pdf.
- 79. Степанов В. Г. Основы информационных технологий управления бизнес-процессами. / Издательство LAP LAMBERT Academic Publishing, AV Academikerverlag GmbH&Co. KG/Saarbruken, Deutschland / Германия, 2013. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/LAP">http://www.infort-group.ru/books/LAP</a> Publics 2.pdf.
- 80. Степанов В. Г. Информационные технологии управления в торговле: алгоритмы и методы решения задач на компьютере. Язык программирования ALLite. Монография. Тула: Издательство «Эконом», 2013.
- 81. Количественные методы и инструментальные средства в экономике и торговле. Монография / Под ред. В. Г. Степанова. Тула: Издательство «Эконом», 2013.
- 82. Степанов В. Г. Модели и технологии последовательного управления продвижением. // Издательство LAP LAMBERT Academic Publishing, OmniScriptum GmbH&Co. KG, Saarbruken, Deutschland, 2014. URL: http://www.infort-group.ru/books/LAP Publics 3.pdf.
- 83. Степанов В. Г. Анализ и оптимизация систем обслуживания в торговле. / Издательство LAP LAMBERT Academic Publishing, AV Academikerverlag GmbH&Co. KG/Saarbruken, Deutschland / Германия, 2015. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/LAP Publics 4.pdf">http://www.infort-group.ru/books/LAP Publics 4.pdf</a>.
- 84. Степанов В. Г., Степанова Т. В. Основы бизнес-анализа на компьютере. / Издательство LAP LAMBERT Academic Publishing, OmniScriptum GmbH&Co. KG, Saarbruken, Deutschland / Германия, 2015. URL: http://www.infort-group.ru/books/LAP Publics 5.pdf.
- 85. Степанов В. Г., Степанова Т. В. Бизнес-анализ на компьютере: профессиональные вычисления в Excel. / Издательство LAP LAMBERT Academic Publishing, OmniScriptum GmbH&Co. KG, Saarbruken, Deutschland / Германия, 2017. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/LAP\_Publics\_6.pdf">http://www.infort-group.ru/books/LAP\_Publics\_6.pdf</a>.
- 86. Степанов В. Г., Степанова Т. В. Информационные технологии управления: профессиональная работа в Word. / Издательство LAP LAMBERT Academic Publishing, OmniScriptum GmbH&Co. KG, Saarbruken, Deutschland / Германия, 2017. URL: <a href="http://www.infort-group.ru/books/LAP Publics 7.pdf">http://www.infort-group.ru/books/LAP Publics 7.pdf</a>.

#### Книги и статьи INFORT Group

- 87. Баканов М. И., Степанов В. Г. Информационные технологии контроля качества функционирования систем обслуживания в торговле // Аудит и финансовый анализ. 2000. №4. [Электронный ресурс], 2000. URL: <a href="https://www.auditfin.com/fin/2000/4/fin 2000 41 rus 05 02.pdf">https://www.auditfin.com/fin/2000/4/fin 2000 41 rus 05 02.pdf</a>.
- 88. M. I. Bakanov, V. G. Stepanov Information technologies to control the quality of functioning of servicing systems in trade. // Audit and Financial Analysis, fourth guarter of 2000, c. 144-152.
- 89. Степанов В. Г. Управление продажами: анализ и планирование ассортимента. // Сборник научных трудов Тульского филиала РГТЭУ «Экономика России: теория и практика». Тула: ИПП «Гриф и К», 2004. с.110-121.

# INFORT Group

### **Технологии и системы управления бизнесом с 1990 г.**

Более 600 корпоративных клиентов, более 40 000 подготовленных предпринимателей, управленцев и специалистов

www.infort-group.ru; mail@infort-group.ru; t.me/infort\_group

- 90. Степанов В. Г. Математическая теория массового обслуживания. / Экономический анализ: ситуации, тесты, примеры, задачи, выбор оптимальных управленческих решений, финансовое прогнозирование. Учебное пособие. \ Под редакцией Баканова М. И., Шеремета А. Д. М.: Финансы и статистика, 2004. [Электронный ресурс], 2004. URL: <a href="https://rusneb.ru/catalog/000200">https://rusneb.ru/catalog/000200</a> 000018 RU NLR bibl 80411/.
- 91. Степанов В. Г., Степанова Т. В. Системы управления товарными запасами на предприятиях торговли: основные принципы построения и показатели функционирования. // Экономика России: теория и практика: Сборник научных трудов Тульского филиала РГТЭУ. / Под ред. д.э.н., проф. В. И. Зудина. Тула: ИПП «Гриф и К», 2004. с. 122-129.
- 92. Степанов В. Г., Степанова Т. В. Интегрированный брендинг: основные принципы создания имени // Экономико-правовые аспекты эффективного обеспечения предпринимательской деятельности в России: Сборник научных статей Тульского филиала РГТЭУ. Тула: ИПП «Гриф и К», 2006.
- 93. Степанов В. Г. Анализ качества функционирования систем обслуживания в торговле. / Экономический анализ в торговле: учеб. пособие / Баканов М. И. [и др.]; под ред. М. И. Баканова. М.: Финансы и статистика, 2006. 400 с.: ил.

  [Электронный ресурс], 2006. URL: https://rusneb.ru/catalog/000199 000009 003293797/.
- 94. Баканов М. И., Степанов В. Г. PRE-анализ коммерческой деятельности сети // Аудит и финансовый анализ №2, 2007. с. 472-479. [Электронный ресурс], 2007. URL: <a href="https://www.auditfin.com/fin/2007/2/Bakanov/Bakanov%20.pdf">https://www.auditfin.com/fin/2007/2/Bakanov/Bakanov%20.pdf</a>.
- 95. Степанов В. Г. Структурный ABC-Price-анализ ассортимента./ В. Г. Степанов // Аудит и финансовый анализ, №3, 2007. с. 205-214. [Электронный ресурс], 2007. — URL: <a href="https://www.auditfin.com/fin/2007/3/Stepanov/Stepanov%20.pdf">https://www.auditfin.com/fin/2007/3/Stepanov/Stepanov%20.pdf</a>.
- Степанов В. Г. САТМ комплексный анализ целевого рынка // Аудит и финансовый анализ. 2007, №4, с. 360-370.
   [Электронный ресурс], 2007. URL: <a href="https://www.auditfin.com/fin/2007/4/Stepanov/Stepanov%20.pdf">https://www.auditfin.com/fin/2007/4/Stepanov/Stepanov%20.pdf</a>.
   97. Степанов В. Г. ММГ-анализ рынка // Аудит и финансовый анализ. 2007, №5, с. 370-377.
   [Электронный ресурс], 2007. URL: <a href="https://auditfin.com/fin/2007/5/Snepanov/Snepanov%20.pdf">https://auditfin.com/fin/2007/5/Snepanov/Snepanov%20.pdf</a>.
- 98. Степанов В. Г. Анализ коммерческой деятельности торговой сети. // Сибирский торгово-экономический журнал. 2007, Вып. №6, с. 60-64.
- 99. Степанов В. Г., Степанова Т. В. Информационные технологии управления продажами и товарными запасами в торговых сетях. // Теория и практика современной торговли: Сборник научных трудов./ Под ред. д.э.н., проф. В. И. Зудина. Тула: ТФ РГТЭУ, 2008. с. 162-176.
- 100. Степанов В. Г. Алгоритмы и методы решения задач на компьютере. Язык программирования ALLite: Учебное пособие / В. Г. Степанов. Тула: Тульский филиал РГТЭУ, 2009. 174с.
- 101. Степанов В. Г. Модели и методы оптимального планирования ассортимента и товарооборота. // Теория и практика современной торговли. Часть 2. [Текст]: Сборник научных работ / Под ред. д.э.н., проф. В. И. Зудина. Тула: Тульский филиал РГТЭУ, 2009. с. 204-221.
- 102. Степанов В. Г. Информационные технологии управления обеспеченностью продаж: технология INFORT Group Storekeeping. // IX Румянцевские чтения «Экономика, государство, общество в XXI веке». Материалы конференции. Часть 1. М.: РГТЭУ, 2011.
- 103. Степанов В. Г., Степанова Т. В. и др. Об эффективности информационных технологий управления закупками. // Концепт. 2015. Спецвыпуск № 06. ART 75098. 0,5 п. л. URL: <a href="http://e-koncept.ru/2015/75098.htm">http://e-koncept.ru/2015/75098.htm</a>. Гос. рег. Эл № ФС 77-49965. ISSN 2304-120X. On the effectiveness of information technology procurement management / DOAJ Lund University: Koncept
  - : Scientific and Methodological e-magazine. Lund, №3, 2015 ISSN(s): 2304-120X (Department of general mathematical and natural sciences REU the Plekhanov, Tula). URL: http://www.doaj.net/3819/.
- 104. Степанов В. Г. , Степанова Т. В. и др. О технологии выхода на новый региональный рынок. Концепт. 2015. Спецвыпуск № 06. ART 75098. 0,3 п. л. URL: <a href="http://e-koncept.ru/2015/75099.htm">http://e-koncept.ru/2015/75099.htm</a>. Гос. рег. Эл № ФС 77-49965. ISSN 2304-120X.
  - On the technology of entering a new regional market / DOAJ Lund University: Koncept: Scientific and Methodological e-magazine. Lund, Nº3, 2015 ISSN(s): 2304-120X (Department of general mathematical and natural sciences REU the Plekhanov, Tula). URL: http://www.doaj.net/3820/.
- 105. Степанов В. Г., Юрищева Н. А. и др. Об управлении ассортиментом в условиях внешнеэкономической деятельности предприятия торговли. Концепт. 2015. Спецвыпуск № 06. ART 75098. 0,5 п. л. URL: <a href="http://e-koncept.ru/2015/75101.htm">http://e-koncept.ru/2015/75101.htm</a>. Гос. рег. Эл № ФС 77-49965. ISSN 2304-120X.



Более 600 корпоративных клиентов, более 40 000 подготовленных предпринимателей, управленцев и специалистов

www.infort-group.ru; mail@infort-group.ru; t.me/infort\_group

- Managing assortment in terms of foreign economic activity of the enterprise trade / DOAJ − Lund University: Koncept: Scientific and Methodological e-magazine. − Lund, №3, 2015 − ISSN(s): 2304-120X (Department of general mathematical and natural sciences REU the Plekhanov, Tula). − URL: http://www.doaj.net/3822/.
- 106. Степанов В. Г., Степанова Т. В. Критерии и модели оптимального управления товарными запасами/. [Электронный ресурс] / Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2017. Т. 3. С. 153–161. URL: http://e-koncept.ru/2017/770259.htm.
- 107. Степанов В. Г. О маркетинговом подходе к ценообразованию. / Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2017. Т. 3. С. 162–173. URL: http://e-koncept.ru/2017/770260.htm.
- 108. О концепции последовательного управления продвижением / Hayчно-методический электронный журнал «Концепт», 2017. URL: <a href="https://mcito.ru/publishing/teleconf/tula-8/submitted.html">https://mcito.ru/publishing/teleconf/tula-8/submitted.html</a>.
- 109. Степанов В. Г., Трохимчук А. В. К вопросу об управлении запасами в аптеке. / Научно-методический электронный журнал «Концепт», 2017. URL: <a href="https://mcito.ru/publishing/teleconf/tula-8/submitted.html">https://mcito.ru/publishing/teleconf/tula-8/submitted.html</a>.
- 110. Степанов В. Г., Степанова Т. В. О проблемах реализации образовательных программ поддержки субъектов малого (микро-) и среднего предпринимательства. / Научно-методический электронный журнал «Концепт», 2017. URL: <a href="https://mcito.ru/publishing/teleconf/tula-8/submitted.html">https://mcito.ru/publishing/teleconf/tula-8/submitted.html</a>.